



TOTAL
COMMITTED TO BETTER ENERGY

Nicht nur ein Job. Ihre Karriere bei TOTAL.

Die TOTAL Energie Gas GmbH ist ein erfolgreiches, junges Unternehmen im B2B-Segment des deutschen Strom- und Gasmarktes. In diesem sehr spannenden und herausfordernden Umfeld expandieren wir schnell und zielgerichtet. Wir beliefern Gewerbe- und Geschäftskunden mit Strom und entwickeln innovative, marktorientierte und maßgeschneiderte Lösungen für die Gasversorgung industrieller und gewerblicher Kunden. Zur Unterstützung unseres Vertriebsteams SME Door-to-Door / Direct Sales und zum Ausbau der Marktposition suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Fellbach oder im Home Office/Außendienst einen

Key Account Manager Direct Sales (m/w)

Ihre Aufgaben

- Identifizierung potentieller Markt- und Kooperationspartner
- Koordination, Ausbau und Verwaltung des Vertriebs- und Kooperationspartnernetzwerks
- Verantwortung für die Erreichung von Umsatzzielen im Bereich Direct Sales
- Selbstständige Organisation und Durchführung von Partnerschulungen
- Schnittstelle zwischen Marktpartnern und unseren operativen Abteilungen
- Reporting, Marktbeobachtung und Analyse

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung im Aufbau und Ausbau von Vertriebsstrukturen und neuer Geschäftsfelder
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Freude am Netzwerken und Kompetenz im Beziehungsmanagement
- Idealerweise Erfahrung im Projekt- und Prozessmanagement
- Flexibilität und Reisebereitschaft
- Eine selbstständige, zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise und Teamfähigkeit runden Ihr Profil ab

Wir bieten

- Ein attraktives Vergütungspaket
- Flache Hierarchien
- Hervorragende Sozialleistungen, wie z.B. großzügige Zuschüsse zu Kindertagesstätten und zur betrieblichen Altersvorsorge
- Kostenlose Nutzung eines exklusiven Fitnessstudios direkt gegenüber des Büros
- Ein Firmenfahrzeug mit der Möglichkeit der privaten Nutzung

Weiteres Vorgehen / Kontakt

TOTAL Energie Gas bietet Ihnen die Ressourcen eines global tätigen Energiekonzerns bei gleichzeitiger Flexibilität einer selbstständigen Vertriebseinheit mit kurzen Entscheidungswegen. Geprägt von Teamgeist finden Sie ein Umfeld vor, in welches Sie ihre Ideen einbringen und etwas bewegen können. Wenn Sie sich ständig weiterentwickeln möchten und an dieser nicht alltäglichen Arbeit zum weiteren Ausbau unserer Geschäfte in einem hochmotivierten und erfolgreichen Team interessiert sind, senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltswunsch und frühestem Eintrittstermin per E-Mail an: gp.teg.recruiting@total.de. Schwerbehinderte Bewerberinnen und Bewerber werden bei ansonsten im Wesentlichen gleicher Eignung, Befähigung und fachlicher Leistung bevorzugt eingestellt. Ihr Ansprechpartner ist Herr Andreas Munk. Weitere Informationen finden Sie unter www.gas-strom.total.de.