



TOTAL
COMMITTED TO BETTER ENERGY

Nicht nur ein Job. Ihre Karriere bei TOTAL.

Die TOTAL Energie Gas GmbH ist ein erfolgreiches, junges Unternehmen im B2B-Segment des deutschen Strom- und Gasmarktes. In diesem sehr spannenden und herausfordernden Umfeld expandieren wir schnell und zielgerichtet. Wir beliefern Gewerbe- und Geschäftskunden mit Strom und entwickeln innovative, marktorientierte und maßgeschneiderte Lösungen für die Gasversorgung industrieller und gewerblicher Kunden.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams, mit Dienstsitz in Fellbach bei Stuttgart, einen

Manager D2D | Direct Sales (m/w)

Ihre Aufgaben

- Verantwortung und Leitung der Abteilung D2D/Direct Sales
- Steuerung von Vertriebskampagnen mit Distributoren, Direct Sales und sonstigen Kooperationspartnern
- Erweiterung des Partnernetzwerks und der Bruttomargen im Bereich D2D/Direct Sales bei gleichzeitiger Risikominimierung
- Ausbau des bestehenden Geschäfts in Richtung eines wertorientierten Multi-Kanal-Vertriebs
- Verantwortung für Entwicklung, Pflege und Ausbau enger Beziehungen mit D2D/Direct Sales Partnern
- Verantwortung für die Sicherstellung und Durchführung von effektiven Vertriebscontrolling-Prozessen
- Entwicklung des Vertriebsteams unter Berücksichtigung der jeweiligen Mitarbeiterpotenziale
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen, um die Erfüllung derzeitiger und künftiger Kundenanforderungen sicherzustellen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Masterstudium in den Bereichen Management oder Business Administration
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im B2B-Vertriebsmanagement von Erdgas und Strom und in der Steuerung von Vertriebspartnern
- Ausgeprägtes unternehmerisches und betriebswirtschaftliches Bewusstsein
- Nachgewiesene Vertriebs- und Verhandlungsfähigkeiten
- Erfahrung in der konzeptionellen Entwicklung und Umsetzung von Vertriebskampagnen
- Exzellente Deutsch- und Englischkenntnisse, Französischkenntnisse sind von Vorteil

Wir bieten

- Ein attraktives Vergütungspaket sowie flache Hierarchien
- Hervorragende Sozialleistungen, wie z.B. großzügige Zuschüsse zu Kindertagesstätten und zur betrieblichen Altersvorsorge
- Ein Firmenfahrzeug mit der Möglichkeit zur privaten Nutzung
- Kostenlose Nutzung eines exklusiven Fitnessstudios direkt gegenüber des Büros
- Eine sehr gute Anbindung an die Stuttgarter Innenstadt

Weiteres Vorgehen / Kontakt

TOTAL Energie Gas bietet Ihnen die Ressourcen eines global tätigen Energiekonzerns bei gleichzeitiger Flexibilität einer selbstständigen Vertriebseinheit mit kurzen Entscheidungswegen. Geprägt von Teamgeist finden Sie ein Umfeld vor, in welches Sie ihre Ideen einbringen und etwas bewegen können. Wenn Sie sich ständig weiterentwickeln möchten und an dieser nicht alltäglichen Arbeit zum weiteren Ausbau unserer Geschäfte in einem hochmotivierten und erfolgreichen Team interessiert sind, senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltswunsch und frühestem Eintrittstermin per E-Mail an: gp.teg.recruiting@total.de. Schwerbehinderte Bewerberinnen und Bewerber werden bei ansonsten im Wesentlichen gleicher Eignung, Befähigung und fachlicher Leistung bevorzugt eingestellt. Ihr Ansprechpartner ist Herr Andreas Munk. Weitere Informationen finden Sie unter www.gas-strom.total.de.