



Nicht nur ein Job. Ihre Karriere bei TOTAL.

Die TOTAL Energie Gas GmbH ist ein erfolgreiches, junges Unternehmen im B2B-Segment des deutschen Strom- und Gasmarktes. In diesem sehr spannenden und herausfordernden Umfeld expandieren wir schnell und zielgerichtet. Wir beliefern Gewerbe- und Geschäftskunden mit Strom und entwickeln innovative, marktorientierte und maßgeschneiderte Lösungen für die Gasversorgung industrieller und gewerblicher Kunden.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs mit Dienstsitz in Fellbach bei Stuttgart, Berlin oder im Home Office suchen wir ab sofort einen

Key Account Manager (m/w/d) Vertrieb Wohnungswirtschaft

Die Position berichtet an den Leiter Vertrieb Neukunden (I&C)

Ihre Aufgaben

- Eigenständige, permanente Akquisition von großen Hausverwaltungen und Wohnungsunternehmen
- Erstellung von Angeboten
- Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen mit Margenverantwortung innerhalb der Vollmachten
- Regelmäßige Kundenbesuche
- Vorbereitung von Entscheidungsgrundlagen bei Bespoke-Anfragen
- Erhöhung der Bekanntheit der TEG in allen relevanten Kundengruppen
- Repräsentation der TOTAL Energie Gas bei Messen und Veranstaltungen, auch konzernintern
- Projektverantwortung bei Ausschreibungen
- Pflege des CRM Tools
- Sicherstellung eines regelmäßigen Reportings bzgl. Vertriebsaktivitäten und -ergebnissen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Optimierung von bestehenden Produkt- und Vertragsmodellen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches oder technisches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb in der Wohnungswirtschaft und Kenntnisse des Strom- und Gasmarkts
- Belastbares Netzwerk in der Wohnungswirtschaft
- Verhandlungssicher auf Geschäftsführer- und Vorstandsebene
- Durchsetzungsvermögen und Belastbarkeit, hohe Einsatzbereitschaft sowie Eigenverantwortung
- Überzeugendes Auftreten
- Hohe Reisebereitschaft
- Gute Englischkenntnisse

Wir bieten

- Ein attraktives Vergütungspaket
- Flache Hierarchien
- Ein Firmenfahrzeug mit der Möglichkeit zur privaten Nutzung
- Attraktive Weiterbildungsangebote in Form von Schulungen und systematischen Fortbildungen
- Hervorragende Sozialleistungen, wie z.B. großzügige Zuschüsse zu Kindertagesstätten und zur betrieblichen Altersvorsorge
- Kostenlose Nutzung eines exklusiven Fitnessstudios direkt gegenüber des Büros in Fellbach

Weiteres Vorgehen / Kontakt

TOTAL Energie Gas bietet Ihnen die Ressourcen eines global tätigen Energiekonzerns bei gleichzeitiger Flexibilität einer selbstständigen Vertriebsseinheit mit kurzen Entscheidungswegen. Geprägt von Teamgeist finden Sie ein Umfeld vor, in welches Sie ihre Ideen einbringen und etwas bewegen können. Wenn Sie sich ständig weiterentwickeln möchten und an dieser nicht alltäglichen Arbeit zum weiteren Ausbau unserer Geschäfte in einem hochmotivierten und erfolgreichen Team interessiert sind, senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltswunsch und frühestem Eintrittstermin per E-Mail an: gp.teg.recruiting@total.de. Schwerbehinderte Bewerberinnen und Bewerber werden bei ansonsten im Wesentlichen gleicher Eignung, Befähigung und fachlicher Leistung bevorzugt eingestellt. Ihr Ansprechpartner ist Herr Andreas Munk. Weitere Informationen finden Sie unter www.gas-strom.total.de.