



**TOTAL**  
COMMITTED TO BETTER ENERGY

## *Nicht nur ein Job. Ihre Karriere bei TOTAL.*

Die TOTAL Energie Gas GmbH ist ein erfolgreiches, junges Unternehmen im B2B-Segment des deutschen Strom- und Gasmarktes. In diesem sehr spannenden und herausfordernden Umfeld expandieren wir schnell und zielgerichtet. Wir beliefern Gewerbe- und Geschäftskunden mit Strom und entwickeln innovative, marktorientierte und maßgeschneiderte Lösungen für die Gasversorgung industrieller und gewerblicher Kunden.

Zur Unterstützung unserer Abteilung Vertrieb Gewerbekunden mit Dienstsitz in Fellbach bei Stuttgart suchen wir ab sofort einen

### **Account Manager Direct Sales** (m/w)

#### **Ihre Aufgaben**

- Akquise und Betreuung von Vertriebspartnern
- Vertriebssteuerung
- Selbstständige Organisation und Durchführung von Vertriebspartnerschulungen
- Erstellung, Bearbeitung, Pflege und Kündigung von Vertriebspartnerverträgen
- Konfiguration der Vertriebsstruktur
- Prozessklärungen komplexer Sachverhalte in Zusammenarbeit mit den betroffenen Abteilungen
- Beschwerdemanagement

#### **Ihr Profil**

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im indirekten Vertrieb von Erdgas und Strom
- Erfahrung in der Akquise und Betreuung von Vertriebspartnern
- Umfassende Kenntnisse des deutschen Gas- und Strommarkts
- Abschlussorientiertes Verhandlungsgeschick
- Durchsetzungsvermögen, Einsatzbereitschaft sowie hohe Flexibilität

#### **Wir bieten**

- Ein hochattraktives Vergütungspaket sowie flache Hierarchien
- Hervorragende Sozialleistungen, wie z.B. großzügige Zuschüsse zu Kindertagesstätten und zur betrieblichen Altersvorsorge
- Fahrtkostenzuschuss zu öffentlichen Verkehrsmitteln oder in Form von Tankgutscheinen
- Kostenlose Nutzung eines exklusiven Fitnessstudios direkt gegenüber des Büros
- Eine sehr gute Anbindung durch den öffentlichen Nahverkehr an die Stuttgarter Innenstadt

#### **Weiteres Vorgehen / Kontakt**

TOTAL Energie Gas bietet Ihnen die Ressourcen eines global tätigen Energiekonzerns bei gleichzeitiger Flexibilität einer selbstständigen Vertriebseinheit mit kurzen Entscheidungswegen. Geprägt von Teamgeist finden Sie ein Umfeld vor, in welches Sie ihre Ideen einbringen und etwas bewegen können. Wenn Sie sich ständig weiterentwickeln möchten und an dieser nicht alltäglichen Arbeit zum weiteren Ausbau unserer Geschäfte in einem hochmotivierten und erfolgreichen Team interessiert sind, senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltswunsch und frühestem Eintrittstermin per E-Mail an: [gp.teg.recruiting@total.de](mailto:gp.teg.recruiting@total.de). Ihr Ansprechpartner ist Herr Andreas Munk. Weitere Informationen finden Sie unter [www.gas-strom.total.de](http://www.gas-strom.total.de).