



**TOTAL**  
COMMITTED TO BETTER ENERGY

## *Nicht nur ein Job. Ihre Karriere bei TOTAL.*

Die TOTAL Energie Gas GmbH ist ein erfolgreiches, junges Unternehmen im B2B-Segment des deutschen Strom- und Gasmarktes. In diesem sehr spannenden und herausfordernden Umfeld expandieren wir schnell und zielgerichtet. Wir beliefern Gewerbe- und Geschäftskunden mit Strom und entwickeln innovative, marktorientierte und maßgeschneiderte Lösungen für die Gasversorgung industrieller und gewerblicher Kunden.

Zur Unterstützung unseres Vertriebsteams im Bereich Industriekunden und zum Ausbau der Marktposition suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Home Office mehrere

## **Key Account Manager (m/w) mit Schwerpunkt Neukundenakquise** in den Vertriebsregionen Nord- und Süddeutschland

### **Ihre Aufgaben**

- Aktive Neukundenakquisition sowie Erschließung von neuen Absatzkanälen
- Vertrieb von Gas und Strom im Industriekundensegment
- Durchführung von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Intensive Kundenbetreuung und Weiterentwicklung der Kundenbeziehungen
- Entwicklung und Pflege von Kontakten zu Energieberatungsgesellschaften
- Permanente Wettbewerbs- und Marktbeobachtung
- Einführung von innovativen Preismodellen und Verträgen
- Aktive Unterstützung bei der weiteren Produktentwicklung

### **Ihr Profil**

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches oder technisches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Gas- und möglichst Stromvertriebserfahrung
- Umfassende Kenntnisse der Energiewirtschaft
- Ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Kommunikationsstärke und abschlussorientiertes Verhandlungsgeschick
- Durchsetzungsvermögen, Belastbarkeit und hohe Einsatzbereitschaft
- Selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse

### **Wir bieten**

- Ein hochattraktives Vergütungspaket
- Flache Hierarchien
- Hervorragende Sozialleistungen, wie z.B. großzügige Zuschüsse zu Kindertagesstätten und zur betrieblichen Altersvorsorge
- Ein Firmenfahrzeug mit der Möglichkeit zur privaten Nutzung

### **Weiteres Vorgehen / Kontakt**

TOTAL Energie Gas bietet Ihnen die Ressourcen eines global tätigen Energiekonzerns bei gleichzeitiger Flexibilität einer selbstständigen Vertriebseinheit mit kurzen Entscheidungswegen. Geprägt von Teamgeist finden Sie ein Umfeld vor, in welches Sie ihre Ideen einbringen und etwas bewegen können. Wenn Sie sich ständig weiterentwickeln möchten und an dieser nicht alltäglichen Arbeit zum weiteren Ausbau unserer Geschäfte in einem hochmotivierten und erfolgreichen Team interessiert sind, senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltswunsch und frühestem Eintrittstermin per E-Mail an: [gp.teg.recruiting@total.de](mailto:gp.teg.recruiting@total.de). Ihr Ansprechpartner ist Herr Andreas Munk. Weitere Informationen finden Sie unter [www.gas-strom.total.de](http://www.gas-strom.total.de).